



Als Managed Service Provider steht prime-ing seinen Kunden beim Sourcing von Fachkräften und Spezialisten zur Seite und ist von der Anforderungsanalyse über Implementierung und Roll-out bis hin zum Abschluss und zur operativen Umsetzung eines Projekts zentraler Ansprechpartner. Dabei legen wir speziell im Vertrieb großen Wert auf Menschen wie Sie: kompetente Profis, die mit ihrem Know-how unser Geschäft in den verschiedenen Branchen aktiv vorantreiben. Wir suchen Sie - als

Senior Account Manager (m/w/d) Managed Service Providing

Bundesweit

Ihre Kernaufgaben

- Bundesweite Verantwortung für die Entwicklung nachhaltiger Geschäftsbeziehungen zu unseren Kundenansprechpartnern im Bereich Managed Service Providing (MSP) für die Segmente Arbeitnehmerüberlassung sowie Dienst- und Werkvertrag
- Kontinuierlicher, zielorientierter Ausbau unserer bestehenden Kundenverbindungen sowie Akquisition von neuen Kunden
- Analyse des aktuellen Kundenbedarfes und der bestehenden Beschaffungsprozesse sowie Planung und Implementierung unserer Dienstleistung
- Erstellung von individuellen Angeboten und Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Kontinuierliche Optimierung der Prozessabläufe und Überwachung der Prozessqualität beim Kunden und Sicherstellung der Qualität und des Service Levels

Ihre Benefits

- Ihnen obliegt ein anspruchsvolles, herausforderndes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit eigenem, deutschlandweiten Verantwortungsbereich
- Wir bieten Ihnen einen Firmenwagen zur beruflichen und privaten Nutzung
- Im Managed Service Providing für Dienst- und Werkverträge bieten Sie Kunden mit unserer Softwareplattform „relaX“ einen schlagkräftigen USP
- Sie können sich auf eine direkte und offene Unternehmenskultur mit kurzen Wegen freuen

Ihre Qualifikationen

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium und mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Personaldienstleistung im Bereich Managed Service Providing oder im Lieferantenmanagement
- Sie arbeiten gerne selbstständig, denken analytisch, haben die gesunde Portion Ehrgeiz und sind stark in der Umsetzung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten sowie Prozessorientierung runden Ihr Profil ab - Sie betrachten sich als proaktiven Netzwerker (m/w/d)

Das ist die verantwortungsvolle Aufgabe, die Sie suchen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerber@prime-ing.com. Bei aufkommenden Fragen wenden Sie sich gerne an Frau Laura Kuckertz.

prime-ing GmbH

Steinmüllerallee 2 | 51643 Gummersbach

Frau Laura Kuckertz | Personalreferentin Inhouse Recruiting | Fon: +49 2261 5011 210